

## COMUNICAZIONE EFFICACE CON L'UDITORIO

16 - 17 - 18 Aprile 2010

Comunicare con qualcuno è ormai quello che fa la differenza per chiunque voglia eccellere in qualsiasi campo dove conta la relazione interpersonale.

La Programmazione Neuro Linguistica ha studiato i migliori comunicatori del mondo per capire i loro segreti e poi divulgarli attraverso semplici tecniche. Per ottenere risultati apprezzabili in un contesto formativo, non basta l'intuito o l'esperienza: quello di cui oggi si sente il bisogno sono strumenti utili ed efficaci.

Sulla base degli ultimi studi delle tecniche di comunicazione, una sessione costruita per acquisire competenze immediatamente applicabili in un'aula di formazione.

### PROGRAMMA

- La forza della comunicazione interpersonale
- I 3 pilastri della comunicazione strategica
- Le porte della percezione: sistemi rappresentazionali
- Ricalco e guida dell'interlocutore
- Ascolto attivo
- Calibrazione continua
- Uso del linguaggio del corpo
- Comunicazione ecologica
- Esercitazioni e role-play

### OBIETTIVI

- Far apprezzare il proprio punto di vista
- Sfruttare il linguaggio del corpo per essere assertivi
- Analizzare e correggere il proprio stile relazionale
- Creare sintonia immediata con il partecipante